

LINGKUP MEDIA BUYING

http://ramakertamukti.wordpress.com

Masalah pemasaran perencanaan pembelian seluruh media mulai dengan masalah dalam konteks nasional, lokal, atau business-to-business / pemasaran iklan.

Contoh: dari jenis masalah bisa menjadi berapa banyak untuk menghabiskan untuk iklan, bagaimana untuk meningkatkan volume penjualan.



CLOTHES IN DIRTY! TAKE THEM OUT WASHED AND DRIED!



New General Electric Combination Washer-Dryer a complete home laundry only thirty inches wide

Situasi Analisis

- Tujuan:
 - Untuk memahami masalahpemasaran yang dianalisis berdasarkan:
 - 1. Ukuran dan berbagi dari share market
 - 2. Grafik Penjualan, biaya, dan keuntungan yang diperoleh
 - 3. Distribusi
 - 4. Metode menjual
 - 5. Penggunaan iklan
 - 6. Identifikasi prospek penjualan
 - 7. Identifikasi produk

Strategi Pemasaran

Tujuan:

Untuk merencanakan kegiatan yang akan menyelesaikan satu atau lebih dari bagian masalahpemasaran.

Termasuk penentuan:

- 1. Tujuan Pemasaran
- 2. Belanja Strategi Produk
- 3. Strategi Distribusi
- 4. Penggunaan Unsur-unsur pemasaran campuran
- 5. Identifikasi segmen pasar terbaik

Rencana strategi kreatif

- Tujuan: Untuk menentukan apa yang harus dikomunikasikan melalui iklan. Meliputi penentuan:
 - Bagaimana produk dapat memenuhi konsumen kebutuhan
 - 2. Bagaimana produk akan diposisikan dalam iklan
 - 3. Tema
 - 4. Tujuan tertentu setiap iklan
 - 5. Jumlah dan ukuran iklan

Tujuan media/ Media Objectives:

- Apa tindakan yang harus kita ambil sebagai akibat dari media yang digunakan oleh pesaing?
- Tindakan apa yang harus kita ambil sebagai akibat dari penciptaan merek
- Apa pola dari yang memberatkan strategi secara geografis haruskah kita gunakan?

- Media pengujian diperlukan? Bagaimana seharusnya itu digunakan?
- Anggaran adalah cukup besar untuk mencapai tujuan yang?

- Yang harus kita target primer dan sekunder?
- Apa keseimbangan dari jangkauan untuk frekuensi yang dibutuhkan?
- Apakah kita butuh nasional dan atau media lokal?

- Apa tujuan komunikasi (atau efektivitas tujuan) yang diperlukan?
- Yang jenis scheduling pola sesuai rencana kami: continuity, flighting, atau pulsing?
- Media apa yang dapat mendukung promosi?
 Mengapa?

- Riset Media diperlukan? Bagaimana seharusnya itu digunakan?
- Anggaran?